



Marketing für **aktive** Kollegen

Der Taler rechnet sich Zahlenmodul 2

Gerade Inhaber kleinerer Apotheken befürchten häufig, der Taler könnte Sie mehr kosten als er ihnen einbringt. Diese Sorge ist in aller Regel unbegründet!

Gerade das **Bonus-Starter-Paket** bietet Ihnen die Möglichkeit, die Kosten gut kalkulierbar einzuschätzen und mit Ihren Erträgen in Relation zu setzen.

Durchschnittlicher Nettoumsatz einer deutschen Apotheke (2023, Veröffentlichung 2024):
3,44 Millionen €

Durchschnittlicher Rohertrag einer deutschen Apotheke:

20,6% vom Nettoumsatz

(Quelle: https://www.abda.de/fileadmin/user_upload/assets/ZDF/Zahlen-Daten-Fakten-24/ZDF_2024_21_22_Betriebswirtschaftliches_Ergebnis_der_durchschnittlichen_Apotheke.pdf ABDA: Apothekenwirtschaftsbericht 2024)

Kosten für das MAK Bonus-Starter-Paket: **3.999€**

Kosten für weitere Prämien (jedes Quartal Vollpaket-Bezug, 2-seiter): **ca. 1.000€/ Jahr**

Summe Kosten für Einführung des Bonus-Talers im ersten Jahr:

Rund 5.000€

Damit Sie abschätzen können, ob und in welcher Höhe sich der Taler bei Ihrer Apotheke rechnet, gibt es als Anhang zu diesem Modul eine Excel-Tabelle zur **Berechnung Ihrer persönlichen Werte!**

Dort tragen Sie einfach Ihre Werte ein und erhalten anschließend eine **Prognose für Ihre Apotheke.**

Haben Sie einen Fehler entdeckt? Haben Sie eine Idee oder andere Erfahrungen gemacht oder können Sie bestätigen, was Sie hier lesen? Dann würden wir uns über eine E-Mail an info@mak.de, ein Fax an 03601/851085 oder Ihren Anruf unter 03601/85100 freuen.